



Sveitsiske Sonova AG er verdens ledende og største produsent av innovative hørselsløsninger. Sonova er representert i over 100 land og har mer enn 14 000 engasjerte medarbeidere. Sonova Norway A/S ble etablert i 1996, vi er i dag 28 ansatte, og inngår i en nordisk organisasjon. I Norge fører vi merkevarene Phonak og Advanced Bionics. Vi tilbyr en meget omfattende produktportefølje som spenner seg fra høreapparater til cochlea implantat og avanserte trådløse kommunikasjonsløsninger.

Sonova Norway AS søker

«Audiograf til selgerstilling for Phonak høreapparater»

Sonova Norway A/S er en salgsorganisasjon med teknisk support, produktkompetanse og service- og reparasjonskapasitet. Selskapet er i vekst og våre produkter har en ledende posisjon i det norske markedet. I Norge er Sonova kjent for en sterk audiologisk profil, banebrytende- og pålitelige løsninger, tydelige verdier og ryddighet.

Stillingen

Som selger av merkevaren Phonak vil du ha hovedansvaret for en definert kundegruppe. Å være kundeansvarlig inkluderer å aktivt følge opp, lære opp og utvikle dine kunder. I tillegg til daglig kommunikasjon på telefon, e-post og i sosiale medier, vil du ofte møte dine kunder personlig. Som en av bedriftens faglige frontfigurer yter du audiologisk og teknisk support, du gjennomfører produktoppplæring, og er aktiv deltager ved våre bykurs og mange audiologifaglige arrangementer. Dette betyr at du ofte er på reise. Du vil samarbeide med hele vår organisasjon, men spesielt tett med dine selgerkolleger om aktivitetsplanlegging, audiologifaglige anliggende og markedskommunikasjon. Du deltar ved nasjonale og internasjonale arrangementer, ofte i forbindelse med produktlanseringer. Rollen legger opp til at du jobber selvstendig og tar egne valg om bruk av din tid. Rollen har fast arbeidssted ved hovedkontoret i Oslo, mens dine kunder finnes over hele landet. Stillingen rapporterer til salgssjef for høreapparater.

Hvem er du?

Vi ønsker en kollega med audiografutdannelse, som liker varierte arbeidsdager, å skape personlige relasjoner, og som er flink til å både lytte og formidle. Du er en initiativtaker, du er resultatorientert, du liker å planlegge dagene dine, og du motiverer andre. Du forstår viktigheten av å samarbeide i gruppe samtidig som du gjerne handler på egen hånd. Du liker å reise, og har godt humør og pågangsmot i travle perioder. Du har førerkort klasse B.

Vi tilbyr?

Vi tilbyr en spennende og selvstendig rolle i et hyggelig og uformelt miljø. Vi strekker oss for å legge til rette for personlig og faglig utvikling, og gjennom egen innsats og initiativ får du mulighet til å sette ditt preg på ditt arbeid. Vi tenker langsiktig, vi skal utfordre og passe på hverandre, vi skal også utfordre og ta vare på kundene våre. I alle sammenhenger blir du en aktiv deltager i et ryddig, inkluderende, faglig sterkt og pålitelig miljø. Vi tilbyr en kombinasjon av fast og variabel lønn. Sonova har gode pensjons- og personalforsikringer. Som selger måles du i stor grad på salgresultater og kundetilfredshet.

Søknad

Søknad, CV samt kopi av vitnemål og eventuelle attester kan sendes på mail til erik.senstad@phonak.com. For ytterligere informasjon kan du kontakte salgssjef Erik Senstad på mobil: 960 98 599.

Vi ønsker stillingen besatt snarest.

Sonova Norway AS
Postboks 525 Sentrum
0105 OSLO
www.phonak.no

PHONAK

